

¿Cuánto necesito vender para no perder?

Llena los tres datos de tu negocio y sigue la cuenta. Al final tendrás el número exacto de ventas que necesitas cada mes para quedar en cero.

Punto de equilibrio

=

Costos fijos del mes

Precio – costo variable

PASO 1 · LLENA TUS DATOS

A

Costos fijos del mes

Renta, sueldos base, luz, internet: lo que pagas vendas o no.

\$

B

Precio de venta

A cuánto vendes una unidad de tu producto principal.

\$

C

Costo variable por unidad

Lo que te cuesta hacer o comprar esa unidad.

\$

PASO 2 · SACA EL MARGEN DE CADA VENTA

Precio (B)

–

Costo variable (C)

=

margen por venta

PASO 3 · TU PUNTO DE EQUILIBRIO

Costos fijos (A)

÷

margen por venta

=

Necesito vender, cada mes:

unidades